

SAMEN INNOVEREN: BIOBASED TRANSITIES IN HET MKB

Jaren geleden werkte ik als broekie bij een raffinaderij van plantaardige oliën en vetten. Samen met ervaren productontwikkelaars hielp ik bij het bedenken van nieuwe olie- en vetblends voor klanten die margarine maakten. Al snel werden me een paar dingen duidelijk. Een nieuw product moest idealiter; goedkoper zijn, betere functionaliteit leveren, in de bestaande receptuur passen en heel belangrijk morgen leverbaar zijn. Dat laatste was nooit een probleem: een kilo, een drum of een tankwagen vol, het kon allemaal morgen geleverd worden. Het traject was redelijk voorspelbaar: eerst een paar proeven op kleine schaal en daarna een hopelijk succesvolle fabrieksproof, waarna de verkopers en inkopers samen in conclaaf gingen.

Probeer nu eens hetzelfde riedeltje los te laten op een hypothetisch product, laten we zeggen een blend van aromaten op basis van hernieuwbare grondstoffen. Een alternatief voor een fossiel product, als klein maar belangrijk ingrediënt van een verf of inkt. Jij hebt interesse: je wil graag je product vergroenen. Misschien zie je kansen om je te onderscheiden op een volle markt, misschien zie je groeikansen met een groen(er) product. Of misschien voel je gewoon dat de tijd voor verandering is gekomen.

De startup met wie je vervolgens contact krijgt heeft een veelbelovend product! En ze willen graag met je in zee! Dan begint het: ze hebben waarschijnlijk geen ervaren productontwikkelaars in dienst, maar onervaren jonge honden. Er wordt wel geproduceerd, maar op kleine schaal; elke kilo product moet bevochten worden. De kilo's die jij nodig hebt voor



‘Voor startende bedrijven is er niets fijners dan een garantie, hoe beperkt ook, dat je voor langere tijd een product zult afnemen tegen een redelijke prijs.’

een eerste test zijn voor hen weken of zelfs maanden werk. Kwaliteitscontrole staat nog in de kinderschoenen, misschien is het tweede sample net even anders dan het eerste. Over de kosten zal nog veel onduidelijkheid zijn, maar dat het product duurder zal zijn dan je gewend bent is wel zeker. Kortom, veel onzekerheden en potentiële bronnen van frustratie.

Dus wat kun je als ondernemer doen om deze startende groene ondernemer te ondersteunen?

Ga dit traject samen in. Stel je niet op als afnemer in een klassieke leverancier-afnemer relatie, maar accepteer dat dingen anders lopen dan je gewend bent. Accepteer dat je samen een ontwikkeltraject in gaat, waarbij je als afnemer waarschijnlijk meer applicatiekennis hebt dan je potentiële leverancier. Betaal ook een redelijk bedrag voor testsamples en kleine hoeveelheden product. Denk niet lineair: betrek zo snel mogelijk ook je marketeers. Als het goed is hebben zij oog voor de kansen die een nieuw, groen en hernieuwbaar ingrediënt biedt, ook als op het eerste oog de functionaliteit/kwaliteit/kosten anders zijn dan je gewend bent. Bouw een vertrouwensrelatie op en demonstreer betrokkenheid: voor startende bedrijven is er niets fijners dan een garantie, hoe beperkt ook, dat je voor langere tijd een product zult afnemen tegen een redelijke prijs. Wat voor jou een kleine hoeveelheid lijkt, kan voor een starter een serieuze commitment betekenen.

Tot slot, er bestaan allerhande subsidie-regelingen om samenwerking tussen bestaande bedrijven, startups en hogescholen te stimuleren. Op die manier kan het risico van zo'n ontwikkeltraject bijna helemaal worden afgedekt!

Ondernemers die vooruit willen lopen, samen heel concreet en toegepast innoveren, dat is één van de manieren waarmee de biobased transitie uiteindelijk vorm moet gaan krijgen.

DR. IR. MARTIJN ZIEVERINK
LECTOR VAN HET LECTORAAT
BIOBASED TRANSITIES VAN
CENTRE OF EXPERTISE MNEXT



REUSE TO REDUCE

Circulariteit staat bij ons op 1.

Procesmachines worden nog steeds weggedaan wanneer ze overbodig zijn geworden en dat vinden wij zonde. In het hergebruiken van deze machines zit nog zo veel waarde én het is beter voor het milieu.

Heeft u al overwogen om te kiezen voor een tweedehands machine? Ontdek de vele voordelen van een machine van Foeth:

- ✔ **Grootste voorraad - meeste keus**
- ✔ **Machines zijn direct leverbaar**
- ✔ **Betrouwbare en bewezen kwaliteit**
- ✔ **Inruil en verkoop aan Foeth mogelijk**

Daarnaast voorkomt de inzet van een gebruikte machine de uitstoot van 4,43 ton CO₂ die vrijkomt bij de productie van een nieuwe!



Let's
reuse to reduce

PREMIUM KWALITEIT MACHINES



2800+ ITEMS OP VOORRAAD



VOLLEDIG GETEST EN GEREVISEERD



TECHNISCHE EXPERTISE EN SUPPORT

