



NIEUW!

measure the visible and beyond.

byko-visc serie – Roteren en vloeien door dik en dun

De byko-visc-lijn biedt betrouwbare oplossingen voor kwaliteitscontrole. De byko-visc RT is een standaard viscometer met spindels voor vele toepassingen, terwijl de byko-visc DS vermetingen vereenvoudigt volgens ASTM D562. De nieuwe byko-visc CP meet nauwkeurig de viscositeit van kleine monsters en voorspelt het stroomgedrag met behulp van hoge shear rates.

spectro2guide – Draagbare spectrofotometer revolutioneert kleurcontrole

De spectro2guide is het enige draagbare apparaat dat kleur-, 60° glans- en fluorescentiemetingen combineert – ideaal voor het beoordelen van kleurharmonie en langetermijnstabiliteit. De spectro2guide Pro blinkt uit in het nauwkeurig meten van zwart, inclusief ondertonen. De spectro2go XS, met een meetopening van 5 mm, maakt het assortiment compleet voor kleurcontrole van kleine onderdelen.

micro-TRI-gloss – Zie glansveranderingen onder de juiste hoek

Om glansverschillen van mat tot hoogglans vast te leggen, worden drie meetgeometrieën gebruikt. De micro-TRI-gloss combineert 20°, 60° en 85° in één apparaat, wat zorgt voor naleving van internationale normen en snelle detectie van kwaliteitsverschillen.



www.byk-instruments.com

A member of **ALTANA**

BYK

Amerikaanse heffingen raken Nederlandse verfindustrie:

GEVAREN EN KANSSEN

De Amerikaanse importheffingen raken het Nederlandse bedrijfsleven. Met Marhijn Visser (VNO-NCW en MKB Nederland) en Martijn Kunnen (directeur Vibrantz Technologies) bespreekt *Verf & Inkt* magazine de stand van zaken en de gevolgen. “Voor sommige bedrijven heel pijnlijk, maar toch zijn er nog steeds kansen in de Verenigde Staten.”

TEKST: KEES JAN VAN KESTEREN
ILLUSTRATIES: ISTOCK / STUDIODAM

De Nederlandsche Bank berekende de economische gevolgen van de ingevoerde tarieven. Voor de middellange termijn wordt een gemiddelde groei van 1 procent per jaar verwacht. Dat is duidelijk minder dan het langjarige gemiddelde van 1,5 procent. De groei van het bruto binnenlands product daalt, verwacht het Centraal Planbureau, tot 1,3 procent in 2026. “De export naar de Verenigde Staten bedraagt vijf procent van de totale Nederlandse export”, zet Marhijn Visser daartegenover. Visser is strategisch beleidsadviseur bij ondernemersorganisatie VNO-NCW en MKB Nederland. Hij houdt zich onder meer bezig met handelspolitiek en handelsverdragen.

Tot de bedrijven die exporteren naar de Verenigde Staten behoort ook Vibrantz Technologies. Dit wereldwijd actieve bedrijf met 55 productielocaties en 220 medewerkers op de twee locaties in Nederland, maakt pigmenten en kleuroplossingen, voor verschillende toepassingen in onder andere coatings en plastics. Toch blijft directeur Martijn Kunnen nuchter, hoewel de Verenigde Staten een belangrijke afzetmarkt zijn voor het volledige Vibrantz Technologies concern. “Ik denk zeker dat een aantal van onze andere Europese locaties hierdoor geraakt worden. Kijk ik naar onze locaties in Nederland dan hebben wij relatief weinig last van deze tariefdiscussies.”

“Voor de producten die wij in Nederland maken en vervolgens naar de VS verhandelen, denk aan zeer specifieke kleurpasta's (vloeibare pigmenten), is in Amerika weinig eigen productie”, legt hij uit.

Deze worden klantspecifiek door Vibrantz in Nederland geproduceerd. De traditionelere producten (droge pigmenten), worden voornamelijk in Europa en Azië geproduceerd. Dus daar worden onze concurrenten even zo goed getroffen door de tarieven. Dat levert in zichzelf geen voor- of nadelen op.”



De afspraken

Namens de Europese Commissie maakte Ursula von der Leyen deze zomer afspraken over importtarieven met de Amerikaanse president Donald Trump. Waar Trump in eerste instantie brede heffingen tot wel 30 procent aankondigde, geldt nu voor de meeste Europese producten een tarief van 15 procent. Dat geldt niet voor alle sectoren. Op producten als staal en aluminium blijft een hoger tarief gelden, tot wel 50 procent.

Daarnaast is afgesproken dat de Europese Unie geen heffingen op Amerikaanse producten oplegt als vergelding en haar markt meer opent, bijvoorbeeld voor landbouwproducten uit de Verenigde Staten. Von der Leyen belofte op haar beurt dat Europa de komende drie jaar 750 miljard dollar investeert in de Amerikaanse defensie- en energie-industrie. "Die investeringen zouden vanuit het bedrijfsleven moeten komen. Ik ben daarom benieuwd hoe de Europese Commissie dit gaat doen", vraagt Visser zich af. "En bovendien is de verklaring juridisch niet bindend. Het is geen handelsakkoord."

Pijnlijk

Martijn Kunnen is blij dat er tenminste een deal is gesloten. "We weten nu waar we aan toe zijn", zegt hij. "Het belangrijkste is wel dat dit nu ook zo blijft. Op dit moment zien we een landschap dat voor iedereen min of meer gelijk is. Daar moeten we het mee doen. Het is vooral jammer voor de consumenten in de Verenigde Staten, want de meeste bedrijven zullen de prijzen doordruwen naar hun klanten."

"De afspraken voorkomen escalatie", ziet ook Visser. "Dat laat onverlet dat ze asymmetrisch zijn, in strijd met de afspraken binnen de Wereldhandelsorganisatie WTO en bovendien buitengewoon pijnlijk voor de bedrijven die veel exporteren naar de Verenigde Staten." Ook bedrijven die niet direct met Amerika handelen, worden geraakt. Nederland is een belangrijke schakel in wereldwijde waardeketen. Dat ziet ook Kunnen: "Wij leveren ook aan de Duitse auto-industrie. Als die minder exporteert naar de VS, merken wij dat op een gegeven moment ook."

De stand van zaken

President Trump liet deze heffingen niet goedkeuren door het Amerikaanse parlement. Hij rechtvaardigde zijn heffingen met beroep op een wet, die bedoeld is voor noodsituaties. In het voorjaar oordeelde een Amerikaanse rechtbank al dat dit geen geldige grondslag was. Het hof van beroep in Washington heeft deze uitspraak onlangs bevestigd.

Tot veertien oktober blijven de heffingen van kracht. Dan zal het Hooggerechtshof zich over de zaak uitspreken. "De uitkomst is ongewis", oordeelt Visser. "Mochten de hoge rechters de lagere rechtbanken gelijk geven, dan valt de situatie terug naar de voorheen geldende WTO-tarieven."



MARHIJN VISSER
VNO-NCW EN MKB NEDERLAND

‘Als Europa zijn we traditioneel zo gericht op Amerika en hebben we andere landen nauwelijks voor de bril. Terwijl er wereldwijd kansen zijn’

De gevolgen

Geeft het Hooggerechtshof Trump gelijk, dan kunnen de heffingen er toe leiden dat de bedrijven, zeker ondernemingen die veel handel drijven met de Verenigde Staten, zullen overwegen hun productie daar naar toe te verplaatsen. "Dat is het achterliggende doel van Amerika", denkt Visser. "In de Amerikaanse politiek, zowel bij Democraten als Republikeinen, leeft het idee dat de VS een handelsstrijd aan het verliezen is van China. Dat willen ze veranderen en daar zijn deze heffingen op gericht."

Visser verwacht ook dat getroffen bedrijven alternatieve markten zullen zoeken of hun ketens gaan verleggen. "Dat betekent bijvoorbeeld dat China een grotere rol zal gaan spelen. Maar vergeet ook landen als Indonesië en India niet. Overigens blijven er ook nog steeds kansen in de Verenigde Staten, bijvoorbeeld voor de agrosector of voor energiebesparende producten. Maar het is een grillige markt."

De alternatieven

VNO-NCW pleit voor het sluiten van nieuwe handelsakkoorden. "Als Europa zijn we traditioneel zo gericht op Amerika en hebben we andere landen nauwelijks voor de bril. Terwijl er wereldwijd kansen zijn." Visser noemt in dit verband een handelsakkoord dat nu gesloten wordt door de Europese Unie met een aantal Zuid Amerikaanse

Met **Elcometer** haalt u meer uit uw metingen.

Alles-in-één digitale inspectiekit met gratis ElcoMaster®-software.
Voor nauwkeurige metingen en rapportages van
oppervlakteprofiel, klimaatparameters en droge laagdikte.



landen, waaronder Brazilië en Argentinië. “Dit Mercosur-akkoord ligt klaar en moet alleen nog worden goedgekeurd. Dat is ontzettend belangrijk, want de Zuid Amerikaanse markt biedt enorme kansen voor ons bedrijfsleven.”

Behalve het openen van nieuwe markten, blijft ook de interne Europese markt van cruciaal belang voor Nederland. “Als we alle belemmeringen in de Europese handel zouden weghalen, is dat het equivalent van het schrappen van zeker vijfenveertig procent aan heffingen”, claimt Visser.

Voor Vibrantz Technologies is Europa de belangrijkste afzetmarkt, denkt Kunnen. “Een groot deel van onze producten, met name de kleurpasta's, kent een regionale afzetmarkt. Vijfennegentig procent van dit type producten blijft binnen de Europese Unie. Dat heeft een historische achtergrond en heeft ook te maken met gestroomlijnde wetgeving.”

Maar toch is de verwachting dat de Nederlandse economie de komende jaren minder hard zal groeien. Vooral sectoren die sterk afhankelijk zijn van export, zoals de industrie en de chemie, ondervinden hinder. Visser: “Export blijft inderdaad belangrijk voor onze bedrijven. Het is dan ook onze inzet dat de aanbevelingen uit het rapport van Draghi worden omgezet zodat we binnen Europa blijven werken aan economische groei”.

Voor de economie als geheel blijft de impact van de heffingen misschien beperkt, maar de onzekerheid over het toekomstige handelsbeleid maakt bedrijven terughoudender in hun investeringen en plannen. Daarom onderstreept Kunnen het belang van stabiliteit en consumentenvertrouwen. “Het slechtste wat er kan gebeuren is als deze heffingen leiden tot een vertrouwenscrisis waarin bedrijven en mensen minder gaan uitgeven. Wat mij betreft is stabiliteit nu het belangrijkste. Als we weten wat het speelveld is, kunnen we ons daar op instellen. Dat kan niet als de regels steeds veranderen.”

De risico's

De nieuwe Amerikaanse heffingen op Chinese producten kunnen ertoe leiden dat China meer overschotten naar Europa uitvoert tegen lage prijzen. Dat zou de concurrentiepositie van Europese bedrijven onder druk kunnen zetten. “Dumping is iets dat we echt in de gaten moeten houden”, beaamt Visser. “Ik zou bedrijven die daar iets van merken ook willen oproepen om dat meteen bij ons of de brancheorganisatie te melden. Dan kunnen wij dat aankaarten. Op dit onderwerp is er intensief overleg met de verantwoordelijke ministeries in een taskforce, juist ook om snel mogelijk actie te kunnen ondernemen als er signalen vanuit het bedrijfsleven komen.”

Kunnen heeft zulke signalen nog niet gezien: “Macro-economisch zal dat misschien gaan spelen. Het is al eerder gebeurd en we weten welke impact Chinese export kan hebben. Denk aan de karrevrach-



MARTIJN KUNNEN
DIRECTEUR VIBRANTZ TECHNOLOGIES

‘Wat mij betreft is stabiliteit nu het belangrijkste. Als we weten wat het speelveld is, kunnen we ons daar op instellen’

ten elektrische auto's die uit China komen. Voor onze sector zie ik een kleiner gevaar. Wij leveren speciale producten af. Dus in onze industrie voorzie ik op dit moment nog geen grote risico's op dumping van Chinese producten.”

Als blok is de Europese Unie volgens Kunnen ook goed in staat gebleken om tegenmaatregelen te nemen, met titaandioxide als recent voorbeeld. “Dus stel dat het zover komt, dan ga ik ervan uit het ook lukt voor producten die relevant zijn voor onze sector. Daar ben ik best optimistisch over.”

Alles bij elkaar is ook Visser niet negatief over de economische toekomst van Nederland en Europa. “Amerika heeft het globale financiële systeem geschapen. Denk aan de GATT akkoorden na de Tweede Wereldoorlog, het Bretton Woods systeem en de WTO. Nu breken ze het zelf weer af”, concludeert hij. “Dit speelt al langer, maar is toch een belangrijke trendbreuk. De wereld is in beweging. De rol van de Verenigde Staten verandert. We moeten ons daartoe verhouden. En dat kunnen we ook.”

